



Vous souhaitez travailler dans une entreprise familiale, qui est active dans le monde entier tout en restant terre à terre ? Une entreprise qui accorde autant d'importance à l'ambiance de travail, le bien-être et la santé des salariés qu'à leur position de leader sur le marché, leur développement et le résultat. Alors vous en avez trouvé une : HAINBUCH. Depuis 7 décennies, nous développons, concevons et produisons des outils de serrage, qui se distinguent par leur singularité et leur qualité. Nous sommes toujours à la recherche d'innovation et d'optimisation. Si vous êtes pleins d'idées rafraichissantes alors vous êtes au bon endroit.

Technico-commercial itinérant – construction mécanique [h/f/d]

Vos responsabilités :

Si vous aimez suivre de votre propre portefeuille clients, auprès desquels vous serez également source de conseils en matière de notre technique de serrage étonnante, vous êtes alors bienvenus[ues] chez nous !

Vous reconnaissez ce que votre client a besoin. Grâce aux contacts professionnels avec vos clients, vous connaissez leurs problématiques et vous trouvez une solution de serrage optimale. Le fait qu'il faille souvent développer des solutions spéciales spécifiques aux clients constitue pour vous l'attrait particulier du poste. Quel que soit le secteur ou l'usage, vous trouverez, le cas échéant, en collaboration avec notre bureau d'études, la solution parfaite pour les pièces de vos clients.

Cela ressemble à des conseils techniques exigeants ? Oui, effectivement. Cependant vous serez soutenus[ues] par l'équipe de vente interne et également formés régulièrement via notre campus académie. À quoi cela mène-t-il ? À un travail quotidien varié : vous présentez habilement nos produits «en direct» sur place, vous remportez des commandes et les transmettez à vos collègues pour la suite du traitement. Vous vous occupez principalement des clients existants et des gros clients, mais vous identifiez et exploitez également les potentiels de développement de nos parts de marché afin que nous puissions continuer à croître ensemble.

Vos compétences :

- Formation technique de base [Technicien, Contremaître de l'industrie], Ingénieur en construction mécanique, Technique d'outils ou similaire en tant que technico-commercial itinérant
- Expérience de vente solide idéalement en tant que technico-commercial itinérant
- Enthousiasme pour la technique de serrage
- La détermination et l'aptitude à la négociation font partie de vos atouts personnels
- Disponibilité à voyager dans votre région de vente, c'est-à-dire dans le secteur NORD OUEST
- Idéalement, connaissances de base de l'anglais

Notre proposition :

- Poste à plein temps, en itinérance & travail en home office, forfait jour, salaire suivant profil sur 12 mois + bonus + véhicule de fonction, ordinateur & téléphone portable, tablette
- Notre programme d'avantages pour les salariés : complémentaire maladie avec participation importante de l'entreprise, contrat de prévoyance, chèques vacances, RTT.